

見習分行經理 / 物業顧問

除令人無悔加盟怡居地產的9大優點外，怡居地產還有另外3個優點：

1. **盤多客多**：三間分行雄據太古城及沙田優越位置，盤客俱多，做生意事半功倍
2. **報酬特高**：薪高佣厚，佣金分成尤其領先，以沙田為例，頭四萬元營業額，分佣較區內大行多 60%，頭七萬元則多 36%
3. **資源最足**：怡居不盲目擴充，屋邨內分行及營業員數目較少，營業員平均分配到的資源 (特別是客源)因此最多

見習分行經理和物業顧問的前景：

- 1) 怡居地產的最高領導人王文彥先生是中原地產兩位創辦人之一，至今仍擁有中原地產45%股權，並且是地產代理界極少數擁有行內絕世武功的高手之一，他會親自參與培訓所有的見習分行經理和見習物業顧問。如果你是高徒，在王生這樣的高手名師調教下，假以時日，當然不難成為行內武功高強、少逢對手之人；
- 2) 怡居地產並不缺乏資金，開 100 間分行都不成問題，它亦不缺乏統帥，因為王生本身就是一位高明的統帥(想初步了解王生，可進入 www.easyproperty.com.hk 看《王文彥文章集》)，它所缺乏的是一大群能征慣戰的將軍(分行經理)和士兵(物業顧問)。怡居分別招聘及培訓見習分行經理及物業顧問成為出色的分行經理及物業顧問就是要解決這個將才及精英不足的問題；
- 3) 高素質的中層物業代理管理人材是目前本港勞動力市場很難提供的，故此我們寧願自己培訓，並期望將管理培訓班變成香港物業代理界的美國西點軍校。我們相信，所有完成管理培訓課程的畢業生會成為公司及業內管理精英，前程似錦；
- 4) 怡居財、(帥)才兼備，有行內少見的巨大發潛力，你有多大的才能，怡居就可為你提供多大的發展舞台。今日是見習分行經理或物業顧問，將來卻可分別成為執行董事和區域經理；
- 5) 怡居的報酬制度，遠勝大行和大多數中小行，有能力的員工，收入自是豐厚過人。
- 6) 培訓期間，見習分行經理月薪不少於\$8,000，另加佣金；

應徵條件：

- 應徵見習分行經理的，需具備良好思考及領導能力、勤奮、好學、積極、主動、進取，毋須地產經驗，但對地產和管理工作，有強烈興趣大學程度優先考慮。
- 應徵物業顧問的，擁有營業員牌照，勤奮、主動積極。

申請辦法：

應徵者請把應徵信連同詳細履歷 (註明薪酬期望及最早入職日期) 電郵至 dennywongmy@yahoo.com.hk 人事部候約

*Personal data collected would be used for recruitment purpose only.